

セミナーのご案内

※関与先値引き有り

★ “戦略の日” 中期経営計画作成セミナー

自社の5年後のあるべき姿と、そのための経営課題を明確にするための一日！

日時：2022年5月12日(木)23(月) / 10時～18時半

場所：横浜総合事務所セミナールーム

募集：2社限定 料金一社 55,000円

昼食代込 (お二人迄参加可)

★ “未来創造塾” 全6回経営者セミナー <※※※年間会員募集中※※※>

第129回「SDGsに取り組もう！」

講師：税理士法人横浜総合事務所

Team戦略経営支援 グループリーダー 今井 崇智

日時：2022年5月19日(木) / 16時～18時

場所：横浜総合事務所セミナールーム

募集：5,000円(未来創造塾年会員の方及びお連れ様1名は無料)

ネットワーク

日本大通り法律事務所、小越司法書士・行政書士事務所、小俣不動産鑑定士事務所

(株)人財経営センター、(株)日本M&Aセンター、社会保険労務士法人エール

(株)事業パートナー、(株)FPG、(株)経営改善支援センター、一般社団法人フードアカウンティング協会

(株)パワーズアンリミテッド、税理士法人東京クロスボーダーズ

ベンチャー支援機構MINERVA(支援会員) 他

〒231-0023 横浜市中区山下町 209 帝蚕関内ビル 10F

TEAM 横浜総合事務所 / TEL045(641)2505、FAX045(641)2506

ホームページ <http://www.yoko-so.co.jp/>

Note(毎月更新)、facebook(毎日更新)にもつながります



私たちはお客様の“元気”をサポートします！

鈍感力を育てよう...!!

4月になり今年も4人の新卒が入社し昨春からの中途入社6名を含めるとこの一年で合計10名が新しくyoko-soの仲間に加わりました。ただ、残念ながらこの一年間で4名が退職して事務所を去りました。

せっかく出会った仲間が去るのはとても悲しくて残念です。退職理由は結婚や離婚や通学や転職等々人それぞれですがその人の成長のための前向きな理由なら応援して送り出したいと思います。ただ、どんな組織にでも必ずみられるのが「頑張ったのに評価されない」というようなネガティブな理由です。

多くがそう感じる事実がある場合には組織の課題として取り組むべきです。でもそれだけで100%解決することはありません。なぜならもう一方はその人の解釈の問題だからです... その組織の中のある「事実」がきっかけでその人が抱えている不満が表面化し「認められない、エコひいきがある」等という「現実」として認識(解釈)され居場所を変える退職に繋がります。それに着目しなければ成長には繋がりにません。

○ 成功のキーワード:鈍感力

私は社会に出てからなぜかそういうネガティブな感情を持った覚えが一度もありません。それはその組織の中にたまたまそういう事実がなかったからではなく私が「鈍感」だからだと思います。鈍感でニブイという意味ではなく成長するための基礎力である「鈍感力」を自然に身に付けていたからだと思います。

鈍感力とは自分をコントロールして鈍感の持つ「傷つかない、忘れられる、すぐ立ち直れる、クヨクヨしない」という鈍感のポジティブな面を自分の価値観に取り込める力だと思います。

私の「鈍感力」の源となる価値観を整理してみました。

(1) 自分の夢や目標を明確にする

明確な夢や目標があれば他者の言葉や状況にいちいち囚われているヒマはありません。全力で風を切って前進している時には気にならない風が立ち止まると急に重く感じます。他人の評価や言葉が気になる時は自分が詰まっているとき迷っているとき逃げ腰になっているときが多いように感じます。

(2) ポジもネガも自分の選択

敏感な人ほど他者の評価や言葉を深刻に受け取って傷つく場合が多いのですが、相手が何をどう言おうとそれをどう受け取るかは自分の解釈です。参考意見として聞くことも反省材料として聞くことも成長の糧にすることも自分の選択です。それが自分のマインドをコントロールするという意味です。

(3) 客観的な視野で他人と比べない

他人は他人、自分は自分... 良い意味で人と比べないことが大切です。劣等感を感じたり、逆に自分の方が頑張っているという感情がエコひいき感や焦りや嫉妬や迷いに繋がります。自分中心に周りを見ると必ず行き詰ります。広い視野で多面的に一歩高い位置から全体を俯瞰する必要があります。

○ 視野を広く持つ

私は他者からの評価に一喜一憂した経験がありません「自分の目指す世界はこの小さな組織の中とは無関係、自分は社会全体を相手に生き最後は社会が公平に自分を評価する」と思っていました(だから経営者になったのかもしれませんが)。能力が高いのに「過敏」になり「傷つく」人をたくさん見てきました。厳しく言えば「傷つく」とは「自分の思いが伝わらないことを恨んだ時に起こる甘えの感情」です。些事に左右されない「鈍感力」が人を育て自分の人生を自分で切り拓く強さを育みます。

◆花粉症対策と医療費控除

花粉の飛散量が今年もピークを迎えています。花粉症対策に使った費用は「医療費控除」や「セルフメディケーション税制」といった税優遇の対象になる場合があるので、どこまでが対象になるかをしっかりと確認しましょう。

●医療費控除とセルフメディケーション税制

➤医療費控除とは

医療費控除とは、ご自身やご家族のために支払った医療費の負担額が年間10万円を超えた場合（所得が200万円未満の方は「所得金額×5%」の額）、その超えた金額について所得控除を受けられる制度です。病院での治療費のほか、病院に通院するための交通費、処方された薬の購入代金等も医療費控除の対象となります。

➤セルフメディケーション税制とは

セルフメディケーション税制とは、自身で購入したOTC医薬品を使って治療を行う「セルフメディケーション」を促進するための制度です。特定のOTC医薬品（いわゆる「スイッチOTC医薬品」）の購入額が年間で12,000円を超えた場合、超えた部分の金額（上限88,000円）について所得控除を受けられます。制度の対象となる医薬品には識別マークがついていますので確認が必要です。また、医療費控除との併用はできないので注意が必要です。

●医療費控除の対象となるもの・ならないもの

➤目薬や注射

花粉症対策のうち、目薬や抗アレルギー作用のある市販薬などにかかった費用は医療費控除の対象となります。ただし、気を付けたいのが控除対象となるのはあくまで花粉の症状を抑える目薬であり、例えば「疲れ目」「ドライアイ」に対するものや清涼感をもたらすだけの目薬は該当しないという点です。また、購入した薬が医薬品でないと医療費控除の対象となりませんので注意が必要です。

花粉症がひどい人の中には本格的に飛散が始まる前に病院でステロイド注射を受けるという場合もあるかと思いますが、こちらも医療費控除の対象です。あくまでも「早めの治療」という形になるので、インフルエンザの予防接種のような予防とは認識が異なります。

➤アレルギー検査

花粉症関連で、医療機関での治療費用は医療費控除の対象として差し支えありませんが、花粉症かどうかを確かめるアレルギー検査の費用については、その扱いが異なる場合があります。これらは人間ドックと同様に治療ではなく予防とされ、控除の対象には原則なりません。ただし、検査の結果アレルギーが発見されて治療が必要となれば検査代も控除対象に含まれます。

➤ティッシュペーパーやマスク代

花粉症の方がこの時期に手放せないであろう、マスクやティッシュペーパーの費用については残念ながら控除の対象には含まれておりません。また、花粉をブロックする眼鏡なども対象となりません。さらに、薬の中でも漢方薬やサプリメントなどの「医薬品」の表示がないものについては医師の指示がある場合を除いて対象となりません。

●まとめ

花粉症対策だけでは医療費控除の最低適用額である10万円には届かなくても、セルフメディケーション税制が適用できる可能性があります。

詳細を確認する場合には、ぜひ弊社担当へお問い合わせください。

今月の一言…“良薬は口に苦し”

「 楽観的になりましょう。

気分が良くなりますよ 」

(ダライ・ラマ)

人生は幸せになるのが目的です。人生は楽しくなくてはなりません。だから悲観的になっているヒマなんてないです時間をもったいない。さあ気分良く楽しく行きましょう！

★本や講演やお客様のお話の中から、「これは自分の生き方に取り入れよう」と感じたことをノートに書きとめています。そのノートの中から一言… (vol. 168)

★ オミクロン株の感染拡大で地方へのご訪問が滞っておりましたが、予防対策をして5カ月ぶりに駿東、伊豆エリアに出張して参りました。Webでもお話しはできますが、やはりお客様の声を直にお聞きすることの大切さを再認識させていただきました。表情や温度を感じる肉声はご訪問させていただき、直接お話をさせていただかないと得られないことです。やはり、お客様に寄り添いながらサポートをさせていただくためにはAIを有効活用させていただきながら、「泥臭く」が基本です。(NISHIO)

★ 今年も4名の新社員が新たに加わってくれました！覚悟はしていましたが、お父さんの年齢を聞くと私と同世代…。自分の新卒を思い起こせば25年前、すでに四半世紀、当然の結果です(笑)。当時は四国にある食品メーカーに入社し、そのまま本社勤務で、仕事もプライベートも含め全ての環境が変わったことを思い出します。伸びしろしかない貴重な経験のできる時期に、変化することを楽しんでいたので、今の自分があると思います。『変わらないは、つまらない。』をより多く、経験して欲しいですね。(TOCHIKURA)

★ 参加させて頂いた株主総会で心奮い立つ感動的な場面がありました。3代目と4代目の社長、そして5代目候補が並んでいたのです！この仕事をして20年以上、事業承継は幾度となく立ち会わせて頂きましたが、3代目が並んだのは初めてですし、おそらく2度と見ることはできないでしょう。5代目候補はどんな気持ちで決算書を手にしたのでしょうか？同席しているだけなのに、手が震え、この仕事の尊さを感じました。弊社も、お客様も、100年企業となるお手伝いができるよう成長していきたいと思えます。(YAMAMOTO)

★ 三月は夫婦そろってコロナに感染した自粛期間であつという間に過ぎました。三日間高熱が出て解熱剤で胃が荒れてしばらく食欲も元気がなかった家内は「うつした本人が何の症状もなく元気でホント腹が立つ」となぜかお怒りモードです(笑)。十数年続いた毎年三月恒例のM&A国際会議もコロナで中止になり海外旅行にも行けない状況が続いているので密対策に連休前の時期を狙って「女房孝行・沖縄旅行」にきています。沖縄はとにかく蒸し暑くて苦手なのですが、四月の沖縄は昼間は真夏の陽光が降り注ぎ日陰はさらっと乾いた風が吹けて夕方になると肌寒いほどの涼しい風が吹き、まるでハワイのような快適さです。調べてみる四月の沖縄は「初夏にあたり湿度も低く天候も安定し最もよい季節」が常識らしく私が知らなかっただけのようです。出発前にコロナの三回目接種を受けて発熱があり調子が悪かった家内も朝から沖縄そばにタコライスに生クリーム大盛りのワッフルに山盛りフルーツを食べて満足そうに笑っています。熱で頭がヤラレタのかとちょっと心配です。(IZUMI)



★ 悩める自然災害第18弾！

2011年3月の東日本大震災以降、熊本県や大阪府など全国で大規模な地震が相次いでいます。今月は改めて被災時の生活再建の支えとなる様々な支援制度をレポートします。

● 被災後の生活再建、手順知る

被災直後から再建の見通しが立つまで、どの段階でどんな支援が利用できるのか、再建の手順や支援策を整理します。

被災者を支援する制度は多くありますが、生活再建で中心となるのは受給金額返済不要な制度です。被災者生活再建支援金などの公的支援制度と国と損害保険会社が共同で運営する地震保険が柱となります。被災後の早い段階でもらえるのが地震保険です。火災保険とセットで加入する仕組みで、保険金額は火災保険金額の30～50%の範囲で契約します。国が関与しているため、どの損害保険会社で契約しても保険料と補償内容は同じです。

● 地震保険

実際に支払われる保険金は損害の程度に応じて決まっており、「全損」の場合は保険金額の全額、「大半損」で60%、「小半損」で30%、「一部損」で5%となっています。保険会社に保険金を請求すると損害確認の現地調査があり、その場で損害が確定し、一般的には調査から1～2週間程度で保険金を受け取ることが出来ます。家の被害が小さいので地震保険をもらえないと思いつむケースもありますが、実際は屋根や外壁など住宅の主要構造部の損害が時価の3%以上20%未満なら「一部損」となります。

● 公的支援、まず罹災証明

被災後になるべく早く手続きをしたいのが、住宅の被害度合いを認定する罹災証明書の取得です。公的支援制度を利用する際に必要になるためです。地震保険では罹災証明書が不要なために公的支援策でも要らないと誤解をすることが多く見られます。過去の災害では、災害発生からおおむね1～2週間後に市区町村から罹災証明書の申請を受け付ける案内があります。罹災証明書の被害認定調査には1カ月程度かかります。住宅の柱や基礎などの損害割合が50%以上の「全壊」から10%未満の「一部損壊」の6段階に分かれ、地震保険の被害認定とは基準が異なります。

認定段階に応じて各種の公的支援策を利用でき、個別に市区町村への申請が必要になります。被災後にまず利用する人が多いのが、被災者生活再建支援制度の基礎支援金です。内閣府によると、過去の災害では申請から平均1カ月半から2か月で支給されたそうです。10世帯以上の住宅全壊被害が発生した市町村などが対象で、住宅の被害程度に応じて50万円～100万円受け取れます。

災害救助法の適用によって利用できる住宅の応急修理制度は「準半壊」以上が対象です。台所やトイレなど必要最小限の修理が受けられ、自分で修理業者を手配する必要がありますが、準半壊で30万円以内、半壊以上では59万5,000円以内の修理費を国と自治体が負担します。

被災者生活再建支援制度のうち加算支援金は住宅の再建方法に応じて支給されます。生活再建後の住まいをどうするかを決める必要があるため、被災からある程度期間が過ぎて申請することが想定されます。



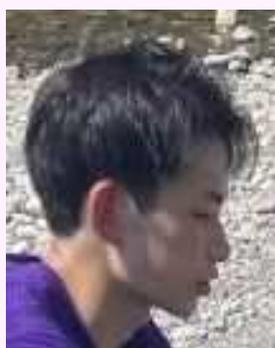
（株）横浜総合フィナンシャルの西尾です！

加算支援金は「中規模半壊」以上で対象となり、被害度合いに応じて建設・購入する場合は100万円～200万円、補修するなら50万円～100万円、賃貸に住み替えるなら25万円～50万円を受け取ることが出来ます。自治体独自の支援策もあるため、いざという時には調べてみましょう。

今月の yoko-so



yoko-soの 新社員を紹介します！



大島くん

出身地 神奈川県
好きな食べ物 鶏肉のトマト煮
一言 横総の綾野剛です！！皆様に元気をプレゼントできるように頑張ります！



小川さん

出身地 北海道
好きな食べ物 梅干し 梅昆布茶
ラーメン
一言 持ち前の明るさを活かして頑張ります！どうぞよろしくお願ひします！



廣田さん

出身地 東京都
好きな食べ物 アボカド サーモン
一言 まだ右も左もわからない状態ですが、多くの先輩方から吸収していきますので、どうぞよろしくお願ひします。



細川くん

出身地 神奈川県
好きな食べ物 ビーフシチュー
一言 一人前に早くなれるように頑張ります！

段々と春の温かさを感じられる季節になりました。
4月になり、TEAM yoko-soでは、4名のフレッシュな新入社員を仲間に加え、新年度がスタートしました。
今月は新入社員4名について、皆様に紹介できればと考えております。
新人研修では、泉代表による理念研修、業務マネージャーによるyoko-soマニュアル研修などを通して横総について学んでもらいました。今後は、ジョブローテーションによって様々な部署の業務を経験したり、外部マナー研修によって新入社員としての基本などを身に付けてもらうこととなります。
横総のミッションでもある、「お客様のビジョン実現と真の豊かさの創出をサポートし、社員の自己実現と社会貢献を目指す。」を達成することができるよう、既存社員共々、努めて参りますのでどうぞよろしくお願い致します。
これからどんどん成長していく4人に皆様ご期待ください！

次号予告

来月は、1年の中で最も決算数の多い、3月決算5月申告のシーズンに突入します。
今年も横総一丸となり、取り組んでまいりますのでよろしくお願い致します。
そんな忙しくなる6月の横総の様子を、皆様にお届けできたらと思っています。



【第129回 未来創造塾】

税理士法人横浜総合事務所
Team戦略経営支援 グループリーダー
今井 崇智

SDGsに取り組もう！

SDGsは、2015年9月に国連サミットで採択されたもので、
国連加盟193ヶ国が2016年から2030年の15年間で達成するための
17の目標と169のターゲットで構成された国際目標です。
今回は「2030SDGsカードゲーム」を通して
体感的に楽しみながらSDGsの本質に触れていただきます！

お申し込みはコチラから →



日時 2022年**5月19日**（木） 16：00 ～ 18：00
参加費 5,000 円（未来創造塾年会員の方及びお連れ様1名は無料）
主催 TEAMyoko-so（共催： 社会保険労務士法人エール）
会場 横浜市中区山下町209 帝蚕関内ビル10F（ハローワーク横浜の10F）
横浜総合事務所セミナールーム

※会場での開催を前提としておりますが新型コロナウイルス感染症拡大状況により
オンライン開催に切り替えさせていただく場合がございます。

【第129回 未来創造塾】参加申込書

下記申し込み欄にご記入いただき、そのまま f a x にて送付ください。

F A X 番号 : 045-641-2506

該当項目に✓をお願いします。

- 年間会員希望
 一般参加希望 (5,000円/1名)

**当セミナーは会場での開催を前提としておりますが
新型コロナウイルス感染症拡大状況により
オンライン開催に切り替えさせていただく場合がございます。**

フリガナ			
貴社名			
フリガナ		部署/役職	
参加者名			
TEL		FAX	
メールアドレス			

※セミナーは後日の視聴も可能です。別途、視聴用のURLをお送りいたします。
また、一般会員の方の受講料につきましては、請求書をお送りいたします。

お申し込みはコチラから →



FAX・もしくは上記QRコードよりお申し込みをお願い致します。

※年会員様につきましては、別途参加確認メールをお送りします。そちらへご回答をお願い致します。

(個人情報の取扱いについて)

当社は収集いたしました個人情報を ①セミナー運営のため ②お問い合わせのあった事案に対する回答のため ③お問い合わせの内容に資料等の送付が必要な場合の郵送のために使用いたします。収集した個人情報について、本人の同意なく第三者に開示又は提供することはいたしません。あらかじめご確認ください。



変わらないは、つまらない。

お問合せ先 税理士法人 横浜総合事務所
担当：齋藤/嵯峨
TEL:045-641-2505 / FAX:045-641-2506

アフターコロナを見据え
自社の将来を考える一日！

『将軍の日』は、2021年より『戦略の日』にリニューアルしました。

『戦略の日』



中期経営計画立案セミナー

足元を見つめ直し、中長期の会社の
方向性を明確にしませんか？

コロナ禍で今を戦う経営者の皆様へ

大きな事業構造の【変革】が求められる時代へと突入した
今こそ、自社の変化へのシナリオが必要です！

自社の現状を分析。5年後のあるべき姿を描き、売上、利益、資金繰りを
数値化し、課題解決のポイントを明確にします。

自社の生き残りの道筋を

専門家サポートのもと

経営者ご自身で策定する1日

こんな方におすすめです。

- ・先行きの資金繰りが不安
- ・コロナ禍で将来像が見えない
- ・後継者・幹部と会社の将来についてじっくり話をしたい

5/12(木)

5/23(月)

6/7(火)

参加申込書

FAX: 045-641-2506

会社名:

参加者名(経営者限定):

住所:

電話:

参加希望日: 月 日

※いずれか1日をお選びください。

時間: 10:00~18:30

場所: 横浜総合事務所セミナールーム

参加費: 1社2名様迄 55,000円(昼食込)

※1日2社の限定開催



税理士法人横浜総合事務所

* 事前提出資料: 直近2期分の申告書一式など

* 人数限定のためキャンセルはできません。ご了承ください。

www.yoko-so.co.jp

お問合せ 税理士法人 横浜総合事務所 / 栃倉・常平 Phone 045-641-2505

I. 『将軍の日』に参加を決めた一番のポイントは何ですか？

10年間、業績伸ばして来ましたが、
前期、今期と売上減少を懸念、

I. 『将軍の日』に参加を決めた一番のポイントは何ですか？

会社経営が試みの、しんどいので、
将軍を1.09でスタートさせ

I. 『将軍の日』に参加を決めた一番のポイントは何ですか？

日2の明確な目標

目標を達成するための道すがら
自分では作れないと
思い、勉強させて頂くと思っております。

I. 『将軍の日』に参加を決めた一番のポイントは何ですか？

会社改革の目的

I. 『将軍の日』に参加を決めた一番のポイントは何ですか？

自分の考えを明確にする

VI. 本日のセミナーにて印象に残った点や、ご意見をご記入ください。

同業から学びました。

始末を想像する

II 計

変わった 変わらない

上記の理由

カラーで5年後のイメージが見えるようになりました。

VI. 本日のセミナーにて印象に残った点や、ご意見をご記入ください。

原案に毛が伸びました。

II. 『将軍の日』に参加して、「良かったと感じること」「心境の変化」はありますか？

計画を立てることの大切さ

III. 『今後の抱負』を聞かせてください

必ず達成します。

戦略の日に参加して頂いた
お客様からの“声”です

III. 『今後の抱負』を聞かせてください

理念をしっかり伝え、気持ちよく働ける会社にしていきます。
数字もしっかりと考えていきます。

VI. 『将軍の日』を体験したことがない経営者が数多くあります。
どのような悩みや考え方をを持った経営者に効果があると感じますか？

未来が想像できなくて、今日の仕事を大切に

か、 I. 『将軍の日』に参加を決めた一番のポイントは何ですか？

危機感や、いつまでか、
自分からどうするか、
誰からか、
か、

当日の流れ

10:00～ 導入講義
計画立案のポイントを確認

10:20～ 自社分析
外部環境と強み・弱みを分析

11:30～ 理念・ビジョン
明確化し、浸透策を考えます

13:30～ 数値計画
専門家サポートのもと、
数値化します

17:20～ 初年度 目標・方針
アクションプランを考えます

18:30 終了

勝機が見えた！

「戦略の日」ではこのような
効果があります！

・頭の中の考えを「言語化・数値化」
することで、モヤモヤしていた不透明
感がスッキリします！

・自社の環境を最大限にいかした資金
繰りの検討までできるから経営の意思
決定に役立ちます！

・世代交代を考えている方は「後継者
育成」に幹部社員教育は「財務・経営
教育」に効果的！

『事業再構築補助金』

補助金1社あたり最大1億円

相談会

補助金を活用して、新分野展開や業態転換など
新たな取り組みをサポートします。
自社の取り組みは当てはまるのか？
確認してみませんか？

要件

1. 売上が減っている
2020年4月以降の連続する6ヶ月間のうち、任意の3か月の合計売上が、
コロナ以前と比較して10%以上減少している。
2. 事業再構築に取り組む
3. 認定支援機関と事業計画を策定する

こんな方にお勧めです。

- ・既存事業だけではこの先不安。
- ・新規事業に挑戦したい。
- ・認定支援機関って？どこに依頼すればいいかわからない。

補助額、補助率の例

【通常枠】(中小企業)

補助額: 20人以下	100~2,000万円
21~50人	100~4,000万円
51~100人	100~6,000万円
101人以上	100~8,000万円
補助率:	2/3 (6,000万円超は1/2)

※上記のほかに最低賃金枠、回復・再生応援枠、大規模賃金引上げ枠、グリーン成長枠がございます。

第6回公募から見直し・拡充点

1. 売上高10%減少要件の緩和
2. 回復・再生応援枠の新設
3. グリーン成長枠の新設
4. 通常枠の補助上限額の見直し
5. その他運用改善等

相談会 申込書

FAX: 045-641-2506

会社名:

参加者名(経営者限定):

住所:

電話:

参加希望日 第1希望: 月 日 : ~

参加希望日 第2希望: 月 日 : ~

場所: 横浜総合事務所 会議室

参加費: 無料

※参加希望日時をご記入ください。調整させていただきます。



税理士法人横浜総合事務所
認定支援機関

中小企業の事業再構築補助金の活用イメージ

飲食業

居酒屋経営

オンライン専用の注文サービスを新たに開始し、宅配や持ち帰りの需要に対応。

小売業

衣服販売業

衣料品のネット販売やサブスクリプション形式のサービス事業に業態を転換。

飲食業

弁当販売

新規に高齢者向けの食事宅配事業を開始。地域の高齢化へのニーズに対応。

サービス業

高齢者向けデイサービス

一部の事業を他社に譲渡。病院向けの給食、事務等の受託サービスを新規に開始。

製造業

半導体製造装置部品製造

半導体製造装置の技術を応用した洋上風力設備の部品製造を新たに開始。

情報処理業

画像処理サービス

映像編集向けの画像処理技術を活用し、新たに医療向けの診断サービスを開始。

補助対象経費の例

建物費、建物改修費、設備費、システム購入費、外注費(加工、設計等)、研修費(教育訓練費等)、技術導入費、広告宣伝費、販売促進費(広告作成、媒体掲載)等

※従業員の人件費・旅費、不動産・車両の購入費は対象外です。

＼ になりたい会社への第一歩 /
戦略経営で業績UPなら

経営課題を解決するクラウドツール

bixid をご提案いたします!
ビ サ イ ド



このような経営者におススメです

©YKプランニング

エクセルの財務管理をもっと便利にしたい

後継者や幹部育成を考えている

社内財務のスキルアップを図りたい

利益増加や資金増加を追求したい

株主・銀行への開示資料を手間なく作りたい

リモートワークに最適な財務管理ツールを探している



最新のクラウドツール **bixid** が解決します!

bixid は、経営分析機能や将来予測機能など、経営をもっと身近に感じられるコンテンツがご利用頂ける「**経営支援型財務システム**」です。

Point

未来を
見える化



強い会社を
つくる



月に一度の
戦略会議



戦|略|経|営 サポートプラン

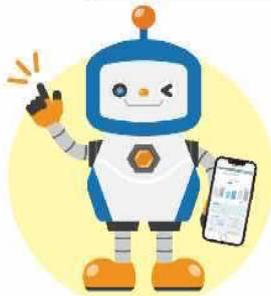
月額 **33,000円** (税込み)

お申込みはコチラから ▶



戦|略|経|営 サポートプラン

月額 **33,000円** 税込み



©YKプランニング

元帳
取り込み!

bixid



スマホで
確認!

モニタリング

毎月の財務状況をボックス図で各項目を報告します。売上・利益はもとより、お金の流れも一目で掴むことが可能です。分からない数字・用語はアシストロボット「bi-bo」がアドバイスします。



月次レポート

グラフと表を使用した多彩なビジュアルレポートで貴社の財務状況を可視化します。経費の内訳や前期比、変動費・固定費の推移も詳細に把握できます。



決算診断

同業他社（ライバル）との比較で客観的に「自社の強み・弱み」を把握することができます。診断結果もアシストロボット「bi-bo」が分かりやすく解説します。



五カ年シミュレーション

5年後の売上・利益・資金の動きなど会社の将来をシミュレーションすることができます。将来を「見える化」することでリスク回避や先行投資などの施策を打てます。



経営計画

経営者の意思決定を反映した経営計画を策定・管理することで「経営体質の強化」を実現します。毎月計画を管理することで変化の速い時代にあったスピード経営を実現します。



専門家月次報告書

顧問会計事務所又はbixid認定専門家から月次の報告書をbixidを介して受け取ることが出来ます。会計専門家のアドバイスを受けることも可能です。



導入事例（年商3億・サービス業）

導入前の課題

利益は出ているのに資金不足が続いていた。

経営計画は作っていたが、実績管理が出来ていないので、絵に描いた餅になっている。

事業部別の管理が出来ていないため、各部門の採算性が分からない

当月の結果から期末の業績予測が見たい

導入効果

資金不足の原因が分かり、資金繰りが安定した。

リアルタイムの予実管理が可能になり、不測の事態にも早期に対応できるようになった。

部門別の収支が管理出来るようになり、最適な人員配置・投資が可能となった。

毎月、実績+計画値・予測値で決算予測が見れるので、早めに予算修正や決算対策が打てるようになった。

bi-bo、bixid は株式会社Y Kプランニングの著作物及びサービスであり、商標または登録商標です。

問い合わせ先

税理士法人 横浜総合事務所 Tel / 045-641-2505 担当 / 今井・斎藤

いよいよ、開催

夢をカタチにし、
未来をつくる

全国の高校生による ソーシャルビジネスアイデアコンテスト

エントリーに向け事前学習受講！



まずはエントリーするための事前学習
「ソーシャルビジネス学習プログラム」を
受講します。

教職員様向けオンライン説明動画公開中！



本大会に向けエントリー！

「夢」の実現に向けたビジネスアイデアを立案し、
公式サイトより予選大会へエントリーしてください。

エントリー者には総合型選抜(旧AO入試)等に利用できる、
「高校生みんなの夢AWARD3」エントリー証明書を発行！

グランプリを目指し本大会へ！



選考を勝ち抜いたファイナリストが本大会
「高校生みんなの夢AWARD3」に出場。
ビジネスアイデアを発表し、もっとも優れた
モデルにグランプリが贈呈されます。



文部科学省など各省庁の後援で開催した昨年度の様子はコチラ

高校生みんなの夢AWARD3

2022年 8月3日(水)

国立オリンピック記念
青少年総合センター



- 特別サポーター: iU, Asahi, Wiz Biz, OZAX, カミテック, CAMPFIRE Startups, 協和商工株式会社
- サポーター: SUNTORY, SHINTO TSUSHIN, デリカフーズホールディングス株式会社, 株式会社西川, watami
- SAHJ, アサヒロジスティクス株式会社, イオンクレジットサービス, 伊藤忠テクノソリューションズ株式会社, KAGOME, ITO, kewpie, 三陽物産株式会社, 昭和三洋
- ミスターゼン, 損害保険ジャパン株式会社, ニッスイ, House, HAKUHODO, GALILEI, 三井食品株式会社, SMBC, 三井住友銀行, ヤマサ醤油株式会社, R2

夢をカタチにし、
未来をつくる

全国の高校生によるソーシャルビジネスアイデアコンテスト

高校生みんなの夢AWARD3

国立オリンピック記念

2022年8月3日(水) 青少年総合センター

「高校生みんなの夢AWARD」は、未来を担う高校生が社会問題の解決と自らの夢を重ね、実現する為のビジネスアイデアを発表するコンテストで、高校生に「自己の在り方や生き方」と「社会との関わり」を考えるキッカケを提供し、「夢」を持ってもらうことを目的としています。高校生は、事前のオンライン学習コンテンツである「ソーシャルビジネス学習プログラム」を受講。講義動画と講義毎のワークシートを通じて、様々な社会問題やSDGs、社会問題を解決している社会起業家の事例を学び、ビジネスアイデアの策定まで行います。「高校生みんなの夢AWARD」は、みんなをワクワクさせる素敵な夢を紹介し、夢のプレゼンテーションを見たオーディエンスの人々へも、夢を持つキッカケ、そして、実現する為の学びの場を提供します。

スケジュール

2022年

1月~

『ソーシャルビジネス学習プログラム』公開

『教職員様向けオンライン説明会』開始

3月~

『高校生みんなの夢AWARD3公式WEBサイト』公開／エントリー開始

5月29日

エントリーの締め切り

6月 6日

一次選考(書類選考)の結果発表

二次選考(プレゼンテーション動画選考)の受付開始

7月 8日

二次選考の締め切り

7月13日

二次選考の結果発表／全国大会出場者(ファイナリスト)の決定

7月18日~

ファイナリストのフォローアップ期間

※プレゼンセミナーやビジネスアイデアの個別ブラッシュアップを実施

8月 3日

『高校生みんなの夢AWARD3』全国大会

エントリー者には総合型選抜(IBAO入試)等で利用できる、「高校生みんなの夢AWARD3エントリー証明書」を発行!(6月下旬~7月上旬予定)

ソーシャルビジネス学習プログラム

カリキュラム

Lecture.1 ソーシャルビジネスを学ぶ意義

代表理事の渡邊美樹が、「夢」や「SDGs」について自身の経験を交えて解説し、高校生にソーシャルビジネスを学ぶ意義をお伝えします

Lecture.2 カンボジアの現実から学ぶ

発展途上国の教育支援をしている公益財団法人 SchoolAidJapanの活動から学ぶ

Lecture.3 キミの「どうしても」が社会を変える

夢を叶える為のコツ「夢7原則」について学び、自身の「どうしても」を考える

Lecture.4 社会を知り「どうしても」を見つける【世界編】

世界銀行のレポートやSDGsについて学び、自身の「どうしても」を考える

Lecture.5 社会を知り「どうしても」を見つける【日本編】

白書について学び、同じ高校生のプレゼンを見て、自身の「どうしても」を考える

(出演:高校生みんなの夢AWARD2グランプリ 尾崎光さん)

Lecture.6 ビジネスが社会問題を解決する

ソーシャルビジネスについて学び、高齢者向けのお弁当宅配事業と農業テーマパークから学ぶ

Lecture.7 社会問題を解決するビジネスを学ぶ①

障がい者が暮らしやすい街づくりを支援する事業と、「価値・利益・売上」について学ぶ

(出演:株式会社ミライロ 代表取締役 堀内俊哉氏)

Lecture.8 社会問題を解決するビジネスを学ぶ②

病床からの社会参画を分身ロボットで支援する事業を学び、「強み」について考える

(出演:株式会社オリエント研究所 代表取締役CEO 吉藤健太郎氏)

Lecture.9 社会問題を解決するビジネスを学ぶ③

開発途上国の子どもたちに映画を届ける事業を学び、「ありがとう」が貰える仕事について考える

(出演:NPO法人WorldTheaterProject 代表 教束石小織氏)

Lecture.10 社会問題を解決するビジネスを学ぶ④

高校の魅力化で街を衰退から救う事業を学び、「お客様は誰か」を考える

(出演:株式会社PrimaPinguino 代表取締役 藤岡慎二氏)

Lecture.11 社会問題を解決するビジネスを学ぶ⑤

シングルマザーの生活と就職を支援する事業を学び、「黄金律」について考える

(出演:株式会社アクションパワー 取締役会長 大津たまみ氏)

Lecture.12 社会問題を解決するビジネスを学ぶ⑥

健康寿命の延長を栄養管理で支援する事業を学び、「日本の財政」について考える

(出演:栄養ケアステーション 代表 麻植有希子氏)

Lecture.13 社会問題を解決するビジネスを学ぶ⑦

聴覚障がい者の強みで職場環境づくりを支援する事業と、「オズボーンの子チェックリスト」について学び、「新しい商品・サービス」を考える

(出演:株式会社SilentVoice 代表取締役 尾中友哉氏)

Lecture.14 社会問題を解決するビジネスを学ぶ⑧

地域の魅力を引き出して地域活性化を支援する事業を学び、「新しい商品・サービス」を考える

(出演:株式会社KURABITO STAY 代表取締役社長 田澤麻里香氏)

Lecture.15 社会問題を解決するビジネスを学ぶ⑨

ぶどう栽培ワゴン造りを通して地域コミュニティづくりをする事業を学び、「解決したい社会問題」を考える

(出演:株式会社ドメーヌナツメ 代表取締役 夏目真吾氏)

Lecture.16

ビジネスアイデアを考えよう!

作成例と解説から学び、ビジネスアイデアシートを作ってみよう!

受講後、「高校生みんなの夢AWARD3」へのエントリー者には、総合型選抜(IBAO入試)等で利用できる「高校生みんなの夢AWARD3エントリー証明書」を発行!



お問い合わせ先:高校生みんなの夢AWARD3運営事務局(公益財団法人 みんなの夢をかなえる会 内)

〒144-0043 東京都大田区羽田1-1-3 TEL 03-5737-2727 FAX 03-5539-4534 E-mail info@minnanoyume.org

公益財団法人 みんなの夢をかなえる会 【受付時間】AM9:00~PM6:00 平日のみ 公式サイト minnanoyume.org

SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS



世界150ヶ国以上が、多様な文化や情勢にありながらも、人類として共同で掲げられる持続可能な目標として国連で採択されたSDGs。SDGsは国や政府、企業だけが意識すべき目標ではなく、私たち一人ひとりにも密接に関わっている問題です。公益財団法人みんなの夢をかなえる会は、「夢溢れ『ありがとう』が飛び交う社会の実現」を目的として、「社会起業家」の発掘・育成・支援を通じて、SDGsの17全ての目標達成に寄与してまいります。